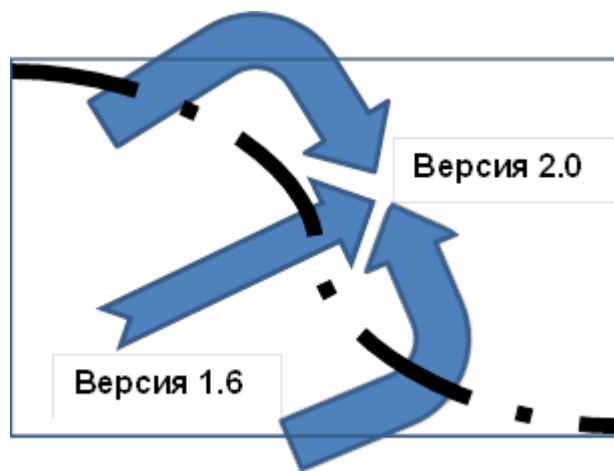


«1С:Бухгалтерия 8» переход с версии 1.6 на версию 2.0

Причина перехода: версия 1.6 не будет поддерживать изменения в законодательстве 2011 года. Годовой отчет 2010 в версии 1.6 Вы сможете сдать, а вот отчет за 1 квартал 2011 вряд ли.



Варианты перехода.

- Сейчас. Переносятся остатки на конец 2009 года и документы за 2010 год. Учет ведется в версии 2.0. Годовой отчет сдается в версии 2.0
- В начале следующего года. Переносятся остатки на конец 2010 года. Годовой отчет сдается в версии 1.6, учет 2011 года ведется в версии 2.0
- После годового отчета. Переносятся остатки на конец 2010 года и документы за 2011 год. Годовой отчет сдается в версии 1.6, учет 2011 года ведется в версии 2.0

Рассмотрим подробнее достоинства и недостатки каждого варианта

(продолжение на стр.2)

17 ДЕКАБРЯ

**Методологический семинар-
тренинг "1С:Консалтинг"**



**по теме: "Налоговый учет по налогу
на прибыль в "1С:Бухгалтерии 8"
(редакция 2.0) и "1С:Бухгалтерии 8
КОРП" на практических примерах**

(подробнее на стр. 3)



«1С:Бухгалтерия 8» переход с версии 1.6 на версию 2.0 (начало на стр.1)



Варианты перехода.

Сейчас.

Основные плюсы:

- ✓ есть время выверить все ошибки переноса до сдачи годового отчета
- ✓ не нужно вести параллельный учет в двух базах

Основные минусы:

- придется перепроводить все документы за 2010 год: может занять продолжительное время
- если в учете были ошибки, то они вылезут при перепроведении документов, исправление ошибок может повлечь за собой исправление отчетности (хотя, это в какой-то мере можно считать и плюсом – лучше если ошибки найдем мы, чем налоговый инспектор)

В начале следующего года.

Основные плюсы:

- ✓ не нужно терять время на перепроведение документов 2010 года
- ✓ можно «почистить» базу и удалить ненужную информацию

Основные минусы:

- параллельный учет в двух базах до момента сдачи годового отчета
- после сдачи годового отчета остатки наверняка изменятся и придется их повторно переносить (или корректировать) и перепроводить документы 2011 года
- не так уж много времени остается до сдачи квартального отчета: в случае некорректных начальных настроек программы Вам обеспечена «веселая» жизнь

После годового отчета.

Основные плюсы:

- ✓ не нужно вести параллельный учет в двух базах
- ✓ не нужно терять время на перепроведение документов 2010 года

Основные минусы:

- времени на проверку правильности переноса практически не остается
- как документы 2011 года перенесутся из версии 1.6 в версию 2.0 непонятно, особенно нас смущает расчет страховых взносов в случае расчета заработной платы в программе «1С:Бухгалтерия 8»: скорее всего версия 1.6 будет учитывать новые ставки страховых взносов, но 100% гарантию мы дать не можем

Выбирайте приемлемое для Вас решение.



Как переходить

- Самостоятельно. Обработки для перехода с одной версии на другую входят в комплект поставки «1С:Бухгалтерия 8», их можно найти на диске ИТС. Нужно только тщательно проверить результаты переноса и разобраться с проблемами несовпадения данных
- С нашей помощью. Стоимость нашей работы 800 руб./час. Переход с одной версии на другую может занять и 1 час, и несколько дней, зависит от: а) объема базы, б) текущего релиза базы, в) правильности учета, г) внесенных в исходную конфигурацию изменений. Для длительных работ у нас введена понижающая шкала: работы от 6 до 20 часов – по 700 руб./час, работы свыше 20 часов – по 600 руб./час

На что обратить внимание

- Переходить лучше сразу на платформу 8.2: рано или поздно платформа 8.1 «умрет» так же, как и платформа 8.0
- Если у Вас измененная конфигурация, нужно проверить, как внесенные изменения будут работать после перехода на версию 2.0, особенно для релиза на платформе 8.2. Изменения нужно сначала перенести в версию 2.0, а потом адаптировать под платформу 8.2
- Если в Вашу «1С:Бухгалтерия 8» переносятся данные из других программ, проверить работоспособность и правильность переноса этих данных

РЕКОМЕНДУЕМ!!!
17 ДЕКАБРЯ 2010 в 10-00

Методологический семинар-тренинг "1С:Консалтинг"
по теме: "Налоговый учет по налогу на прибыль в
"1С:Бухгалтерии 8" (редакция 2.0) и "1С:Бухгалтерии 8
КОРП" на практических примерах"



В 2011 году все пользователи программного продукта «1С-Бухгалтерия 8» будут переведены на использование редакции 2.0.

Одной из отличительных особенностей редакции являются новые принципы ведения в программе налогового учёта.

Первый семинар на эту тему с успехом прошёл 17 ноября 2010 года. На протяжении почти 7 часов наши специалисты познакомили участников семинара с организацией налогового учёта в "1С-Бухгалтерии 8" - ред.2.0 и "1С-Бухгалтерии КОРП", отвечали на вопросы, рассматривали конкретные ситуации, вместе со слушателями искали пути решения возникающих проблем.

Все слушатели получили комплект методических материалов от фирмы «1С», в которых отражены материалы выступлений и разбираемые на семинаре практические примеры. А по результатам ситуаций "из зала" и взятых нами на проработку вопросов, мы сформировали собственный сборник статей, который также доставлен участникам.



Так как не все желающие смогли принять в семинаре участие, мы проводим это мероприятие повторно. Дата ближайшего - 17 декабря. Размер группы ограничен.

Семинар ведут специалисты, прошедшие подготовку в фирме «1С»

Программа семинара

- Организация налогового учёта, отражение требований 25 главы НК РФ в «1С:Бухгалтерии 8» (ред.2.0), и «1С:Бухгалтерии 8 КОРП». Взаимосвязь бухгалтерского и налогового учёта в «1С:Бухгалтерии 8» (ред.2.0). Особенности плана счетов
- Особенности ввода начальных остатков по налоговому учёту в «1С:Бухгалтерии 8» (ред.2.0)
- Ведение налогового учёта при формировании различных хозяйственных операций:
 - ✓ Налоговый учёт основных средств. Поступление, эксплуатация, выбытие (на конкретном примере — покупка автомобиля, постановка на учет, продажа с убытком)
 - ✓ Налоговый учёт расходов на оплату труда и уплату страховых взносов
 - ✓ Учёт ненормируемых расходов
 - ✓ Налоговый учёт расходов будущих периодов
 - ✓ Учёт убытков прошлых лет
- Закрытие месяца по бухгалтерскому и налоговому учёту
- Сопоставление данных бухгалтерского и налогового учёта.
- Аналитические регистры налогового учёта.
- Формирование декларации по налогу на прибыль (в том числе при наличии обособленных подразделений)
- Ответы на вопросы (**вы можете прислать свои вопросы на commerce@timesoft.ru**, мы постараемся на них ответить)

Зарегистрироваться для участия

и выписать счёт можно
позвонив по телефонам в
Ульяновске **44-17-80, 99-78-85**,
или отправив письмо на e-mail
commerce@timesoft.ru



По вопросам слушателей мы подготавливаем статьи и рассылаем участникам семинаров, как текущего, так и прошедших. По результатам семинара от 17 ноября мы уже подготовили статьи:

- "Учет лизинговых платежей для лизингополучателя и балансодержателя в "1С:Бухгалтерия 8" версия 2.0",
- "Учет лизинговых платежей для лизингополучателя и балансодержателя в "1С:Управление производственным предприятием",

ГОТОВЯТСЯ СТАТЬИ по налоговому учету в «1С:Бухгалтерия 2.0»

- "Учет производственного брака",
- "Учет персональных компьютеров",
- "Учет расходов по долговым обязательствам",
- "Налоговый учет общехозяйственных расходов при совмещении видов налогообложения"



Диски ИТС-ПРОФ — надежный помощник бухгалтера

Почему-то многие пользователи программ «1С» считают подписку на диск ИТС неприятной обязанностью, это не так, просто, как говорилось в одной рекламе, «Вы не умеете их готовить»

ИТС-ПРОФ – это комплексный подход к обслуживанию пользователей программ 1С:Предприятие, включающий:

Технологические, методические и консультационные материалы (в Интернет и/или на DVD):

- обновления программ «1С:Предприятие»;
- практические и методические рекомендации по работе с программами «1С:Предприятие»;
- типовые хозяйственные операции с инструкциями по оформлению в учетных программах "1С"
- практика оформления учетных операций по начислению зарплаты и кадровому учету в «зарплатных» программах фирмы «1С»;
- эксклюзивные справочники по основным налогам и сборам, подробные комментарии с учетом "ловушек" законодательства;
- материалы ведущих экономических изданий;
- аналитические мониторинги законодательства;
- актуальная нормативно-правовая информация от компании "Гарант" (еженедельное обновление в Интернет).

Большинство проблем, с которыми бухгалтер сталкивается в работе легко можно решить с помощью диска ИТС-ПРОФ. Причем не обязательно разыскивать необходимые материалы в стопке своих дисков ИТС — все материалы и все разделы для подписчиков на диск ИТС-ПРОФ доступны на сайте <http://its.1c.ru>

Мы и сами с удовольствием пользуемся материалами дисков ИТС-ПРОФ, когда решаем сложные проблемы наших клиентов, например, при подготовке статей по налоговому учету лизинга или когда наш клиент объединял две свои организации.

Для наших клиентов мы предлагаем несколько вариантов поставки дисков ИТС, которые зависят от того, какие услуги мы оказываем при доставке диска ИТС (см. прайс-лист). Мы считаем, что наш дифференцированный подход сделает покупку диска ИТС-ПРОФ более привлекательной, чем покупку диска ИТС-ТЕХНО

Стоимость подписки на Информационно-технологическое сопровождение

Цены в рублях. НДС не предусмотрен

Наименование, вариант продажи	Розничная цена, руб., при подписке на			Включённые услуги			
	3 мес.	6 мес.	12 мес.	Доставка диска в офис	Интернет-ресурс фирмы 1С/Материалы на DVD	Личный консультант	Установка обновлений
ИТС. Проф (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD							
ПРОФ лайт	4620	8400	15120	✓	✓		
ПРОФ мастер	5445	9900	17820	✓	✓		✓
ПРОФ консультант	5775	10500	18900	✓	✓	✓	
ПРОФ +	6765	12300	22140	✓	✓	✓	✓
ИТС ПРОФ + KWSS (Информационно-технологическое сопровождение "1С:Предприятия" + Kaspersky Work Space Security на 10 рабочих станций) DVD.*	-	-	29440	✓	✓	✓	✓
ИТС. Технологическая поставка (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD	-	5160	9960	✓			
ИТС. Бюджет Проф (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD							
Бюджет ПРОФ лайт	3930	7140	12840	✓	✓		
Бюджет ПРОФ мастер	4050	7320	13170	✓	✓		✓
Бюджет ПРОФ консультант	4350	7920	14250	✓	✓	✓	
Бюджет ПРОФ +	5340	9720	17490	✓	✓	✓	✓
ИТС. Бюджет (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD	3060	5940	11520	✓			
ИТС. Строительство (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD							
ПРОФ лайт	6160	11860	22800	✓	✓		
ПРОФ мастер	7260	13980	26880	✓	✓		✓
ПРОФ консультант	7700	14830	28510	✓	✓	✓	
ПРОФ +	9020	17370	33400	✓	✓	✓	✓
ИТС. Медицина (Информационно-технологическое сопровождение «1С:Предприятия») DVD							
ПРОФ лайт	-	10300	19800	✓	✓		
ПРОФ мастер	-	11320	21760	✓	✓		✓
ПРОФ консультант	-	12340	23720	✓	✓	✓	
ПРОФ +	-	13350	25670	✓	✓	✓	✓
ИТС для удаленного офиса			3100	✓	✓		

Бандл ИТС ПРОФ + KWSS дает возможность приобрести годовую подписку на ИТС ПРОФ и годовую лицензию на Work Space Security от "Лаборатории Касперского" для защиты 10 рабочих станций по льготной цене.

www.timesoft.ru; e-mail: commerce@timesoft.ru; timesoft@rambler.ru; тел. 99-78-85; тел./факс 44-17-80

Выбираем схему обслуживания



Практически всегда после покупки продуктов для автоматизации учета, основанных на платформе «1С предприятие» встает вопрос о их сопровождении. Данное сопровождение включает в себя: устранение возникающих проблем, консультирование, обучение, доработку, обновление и т.п. И во многих случаях для такого обслуживания привлекаются специалисты фирмы-франчайзи. Существуют несколько видов взаимодействия с фирмами-франчайзи в рамках сопровождения: разовый выезд, абонентское обслуживание с предоплаченными часами, абонентское обслуживание без часовой оплаты и т.д.. У каждого есть свои преимущества и недостатки, рассмотрим их детально.

Разовый выезд. Как следует из названия, это разовое посещение специалиста «1С». Возникла проблема - позвонили - проблема решена. Время, затраченное на решение этой проблемы будет определять стоимость оказанной услуги.



Для примера: Тариф за час 800 рублей, специалист затратил на решение вашей проблемы 2 часа, счет к оплате 1600 рублей. В принципе все очень просто, но есть несколько подводных камней. На такой выезд отправляют свободных на данный момент сотрудников и вряд ли к Вам приедет тот же специалист, что был у Вас в прошлый раз. Ну и какая разница скажете Вы!!! Да ни какой, если вам требуется обновить типовую конфигурацию или поставить свежую регламентированную отчетность или что-то подобное. Но если у Вас что-то не стандартно, например измененная конфигурация (и хорошо, если при обновлении специалист это увидит или его предупредят, а если нет? Конечно, грамотный сопроводитель, как правило, сначала проанализирует Вашу программу, чтобы выявить эти нюансы, но это уже – лишнее время!) или вам нужна помощь, связанная с особенностями вашего учета, специалисту опять потребуется времени больше (а в этом случае - время - деньги), чем если бы он у вас был постоянным гостем. То есть вы платите в том числе и за то, что специалист знакомится с вами. Существует еще пресловутый человеческий фактор и, если профессиональный уровень специалиста оставляет желать лучшего, то время, которое он затратит на решение Вашей проблемы будет больше (а мы ведь помним, что в данном случае время деньги). К такому же эффекту приведет недобросовестность специалиста, то есть он может специально затянуть решение проблемы для увеличения стоимости оказанных услуг.

Существует разновидность разового выезда, при которой Вы **оплачиваете конкретную работу** – в этом случае в счете, предъявленном Вам, фигурирует, например, следующий набор услуг – выезд специалиста – 300 р., установка обновлений на 2 базы – 400 р., установка отчетности на две базы – 200 р. и т.д. Вроде бы всё логично и более конкретно, за одним исключением – **ЧТО ИМЕННО** требуется сделать, определяете **Вы!** (Приведем аналогию – Вы заехали на автосервис и попросили отрегулировать карбюратор, работа сделана быстро, качественно, но лучше Ваша машина ехать не стала – дело было не столько в карбюраторе, сколько в бензонасосе)



Абонентское обслуживание с предоплаченными часами - является хорошей альтернативой для клиентов имеющим потребность в большом количестве посещений специалистов «1С», а так же имеющих отклонения от типовых схем как в учете, так и в наборе используемых продуктов. В чем же заключаются преимущества такого обслуживания?

- **Один и тот же специалист!** К вам прикрепляют определенного специалиста, который будет вас сопровождать, и **только вы**, при желании сможете его заменить, если по каким-то причинам он вас не устраивает.

- **Это дешевле!** У каждой фирмы есть свои тарифные сетки на такой вид обслуживания, но основная логика у них одинаковая: чем больше часов вы заказываете, тем дешевле один час работ. То есть Вы вместе со специалистами фирмы

определяете, сколько часов Вам потребуется. При оказании услуг фиксируется сколько времени затрачено, и это вы можете спокойно проконтролировать. Оказываемые услуги свыше этих часов обычно тарифицируются так же как разовый вызов специалиста или по пониженной ставке.

При таком виде обслуживания Вы выигрываете в стоимости услуг. Так же, Вас сопровождает один и тот же специалист. К сожалению тут так же присутствует заинтересованность специалиста в продлении времени, затрачиваемого на оказываемые услуги.



Абонентское обслуживание без часовой оплаты

– этот вид принципиально отличается от других. Его кардинальное отличие заключается в ответе на вопрос - «а за что же Вы платите?». Попробуйте ответить на это вопрос! Ответом скорее всего будет - «за оказанные услуги». Давайте попробуем разобраться, а так ли это? Вроде, вы платите за услуги, но стоимость этих услуг зависит от времени, затраченного на их оказание. То есть в принципе, вы платите — **за время**.

При **Абонентском обслуживании без часовой оплаты**, логика принципиально иная. Здесь нет жесткой привязки к затраченным часам. Специалист решает все возникающие проблемы по мере их возникновения не зависимо от проведенного у Вас времени.

Оплата производится **за ваше спокойствие, за КОНЕЧНЫЙ результат**, которым в данном случае является Ваша бесперебойная работа с Вашей программой. Поэтому специалист не заинтересован затягивать время, а быстро и качественно решить Ваши проблемы, а в некоторых случаях – их предотвратить! Вряд ли при других схемах работы можно ожидать, что Вам позвонят и скажут – «когда Вы будете формировать такой-то отчет – обратите внимание на заполнение такой-то строки, в неё могут не попасть такие-то обороты по такой-то причине», ведь фирме и специалисту выгоднее получить от Вас вызов!

Не так уж много фирм-франчайзи предоставляют подобные услуги, поскольку эта схема таит определённые подводные камни:

Непонимание клиентом: а за что платить! Приведу пример:

Организация заключает договор на абонентское обслуживание без часовой оплаты на 6 месяцев. В течении 3 месяцев специалисты налаживают работу до такой степени что все работает как часы. При этом стоимость работ в несколько раз меньше, чем если бы расчет велся исходя из затраченного времени. В дальнейшем визиты становятся реже, вроде бы всё работает **САМО СОБОЙ**. Клиент к этому привыкает и иногда начинает думать – а за что платить, если всё работает и так? Как правило, организации, разорвавшие по этим соображениям договора, через некоторое время возвращаются с ещё большим букетом проблем, и приходится всё начинать заново.

(продолжение на стр.8)

Прайс-лист на абонентское обслуживание программных продуктов "1С:Предприятие 7.7" и "1С:Предприятие 8"

Цены в рублях. НДС не предусмотрен. Действует с 01 июня 2010 г.

Тариф	час/мес	стоимость часа	стоимость договора в мес.	стоимость часа сверх нормы
Лайт	2	750	1500	800
Рабочий	4	725	2900	750
Премиум	12	650	7800	725
VIP	24	500	12000	650
VIP+	Свыше 24 часов. Заказывается клиентом на начало месяца	500	Рассчитывается в соответствии с заказанными часами	600
NO PROBLEM!	не ограничивается	нет	по договоренности	нет
All inclusive (Всё включено)*	не ограничивается	нет	по договоренности	нет
Халява**	не ограничивается	0	0	0

*Тариф «All inclusive» включает работы не связанные с обслуживанием 1С (работа сети, ВТ и пр.)

**Тариф «Халява» предоставляется на 1 месяц клиентам, совершившим покупки на 500 тыс. руб. в мес

Тарифный план "Минимум"

(установка только типовых обновлений и отчетности; фиксированная стоимость ежеквартальной абонентской платы - от 3000 руб. в квартал***; предоплата; документы выписываются раз в квартал)

*** Окончательная стоимость определяется в зависимости от количества обновляемых баз

Состав услуг в рамках абонентского обслуживания 1С

Наименование работы	Периодичность	
	Лайт, Рабочий, Премиум, VIP, VIP+	NO PROBLEM!, All inclusive, Халява
Выезд к клиенту	Даты выезда определяются в момент заключения договора	по желанию клиента
Архивирование баз данных 1С	при установке нового релиза, но не реже 1 раза в месяц	
Тестирование рабочих баз 1С регламентными средствами	по мере необходимости	
Чистка рабочих баз 1С - удаление помеченных объектов	по мере необходимости, но не чаще 1 раза в месяц	по желанию клиента
Чистка списков баз 1С, удаление неиспользуемых баз		
Установка актуальных обновлений ПО 1С на типовые конфигурации	при условии наличия на момент регламентного выезда	в течение 5 рабочих дней с момента получения обновления
Подготовка актуальных обновлений ПО 1С на нетиповые (измененные) конфигурации	по отдельному договору	
Установка регламентированной отчетности	при условии наличия на момент регламентного выезда	в течении 3 рабочих дней с момента получения обновления
Обновление классификаторов	при условии наличия на момент регламентного выезда	по согласованию с клиентом
Администрирование рабочих записей пользователей и установка паролей в рабочих базах 1С	по мере необходимости	
Консультирование по вопросам работы программы 1С	по мере необходимости	
Консультации по телефону	не предусмотрены	в рабочее время (в любое время - Халява)
Анализ ведения учета в программе 1С	стандартными средствами 1С, входящими в состав типовой конфигурации (в соответствии с методикой 1С; в типовых конфигурациях)	стандартными средствами 1С, нашими экспертами, при необходимости привлечение аудиторских фирм
Дополнительные отчеты и обработки (не изменяющие конфигурацию)	по отдельному договору	по согласованию с клиентом
Консультации по ведению бухгалтерского и налогового учета		
Консультации по расчету заработной платы		
Поиск и исправление ошибок пользователей		
Участие в подготовке регламентированной отчетности		



Выбираем схему обслуживания (продолжение)

обслуживания.

В общем случае стоимость такого обслуживания устанавливается исходя из нескольких параметров. Такими параметрами являются :

Трудность определения стоимости
Достаточно сложно определить конечную стоимость такого абонентского

- ✓ количество различных конфигураций;
- ✓ численность персонала, работающего с базами, количество операций;
- ✓ «эксклюзивность» учёта, используемой программы;
- ✓ состав решаемых проблем

Необходимость для фирмы-франчайзи быть в постоянной готовности к решению проблем клиента



СТРУКТУРА ТАРИФНЫХ ПЛАНОВ НА СОПРОВОЖДЕНИЕ

Разовые тарифные планы

С почасовой оплатой

«Делу - время»
«Скорая помощь»

Оплата за время, затраченное на решение проблемы. Вызов не тарифицируется
Заявки принимаются при наличии свободных специалистов

С пооперационной оплатой

«Сдельный»
«Сдельный экстренный»

Оплата за решение конкретных проблем.
Заявки принимаются при наличии свободных специалистов

Абонентские тарифные планы

С фиксированным количеством часов

«Лайт»
«Рабочий»
«Премиум»
«VIP»
«VIP +»

Увеличение количества часов
Уменьшение стоимости часа

Выделенный куратор заказа
Выезд специалиста в оговоренные договором сроки

Безлимитные

«Минимум (все обновления в квартал)»
«No problem»
«Нет проблем»
«All inclusive»
«Всё включено»

Увеличение набора услуг

Решение всего комплекса вопросов вне зависимости от затраченного времени.
Выделенный куратор заказа.
Приоритетный выезд специалистов

Итак, мы рассмотрели несколько видов обслуживания программного обеспечения на платформе 1С. Для чего мы всё это рассказываем? Мы не ставим целью убедить Вас, что Вы должны выбрать только такую схему работы. Выбирать Вам, мы работаем СО ВСЕМИ ОПИСАННЫМИ ЗДЕСЬ ВАРИАНТАМИ. Мы лишь хотели, чтобы Ваш выбор был осознанным и наиболее интересным для Вас



ООО "Тайм-Софт"
г. Ульяновск, ул. Радищева, 30, оф. 3
commerce@timesoft.ru, hotline@timesoft.ru
www.timesoft.ru
44-17-80, 99-78-85